

# 天下の暴論+

花田 紀凱



**プラス**

給料は100万円  
その言葉に奮起し、ガムシャラに働いて月1億円の契約を取り続けた。

「盛春の条件」から始まって  
「盛春の歌」まで14曲、演歌からロックまで、楽しい歌と演奏

だった。

ぼくが懐かしかったのは水原

弘の「黄昏のビギン」。改めて

名曲だと思った。

途中、客席から、身ぶりで、

「おちやん、(ベンチャーズ

のテケテケテケ)やんないの」

「さつきやつたんだけど」

これはご愛きよう。

音楽通 小森クンの感想。

「とかくプロは難しい歌を歌  
いたがる。客にレベルの高い歌

を聞かせようとする。だけど、

南部さんの歌は親しみのある曲ばかり。

南部さんの歌つ

て歌は親しみの

ある曲ばかり。

客と楽しい時間

を共有しようという南部さん

の気持ちが伝わってきたね」

オールドボーイ、オールドガ

ールたちが曲に合わせてツイス

トを踊ったり。楽しい一夜だつ

た。

(月刊『Happo』編集長) つっている音楽好きだ。

## 団塊世代愈やす「歌う営業マン」

「団塊世代の応援歌」というキヤッヂフレーズの「盛春歌」という歌が静かにヒットしている。  
「気がついたらこんな年になつていた力道山の空手チヨップをまねして長嶋野球にあこがれた」  
その後、歌詞に裕次郎やゴルフの尾崎、若大将・加山雄三なども出てきて、確かに団塊世代には懐かしい歌に違いない。

この歌を作曲し、自ら歌つているのが南部なおとさん(作詞は克舟さん)。自らも団塊世代の南部さんは長嶋茂雄をイメージしてこの曲をつくった。で、南部さん、思いを込めた手紙とともにCDを長嶋さんに送った。

すると、後日、「頑張れ盛春」と書いたミスター直筆の色紙が事務所に送られてきたという。南部さん、実は本業は日本生命のセールスマンなのだ。それも並のセールスマンではない。生命保険と金融服务のプロの中のプロでなければ入れない

国際組織MDRT(Mill)「毎月1億円の契約を取ればつたナイトクラブ専属のバンドマンだった。1976年には、日本コロムビアから「南部直人」とラブロマンス」としてメジャーデビューワーク・順風満帆の日々だった。

ところが80年代、カラオケが普及するにつれバンドの仕事が激減する。

そんな時、演奏していたクラブの常連だった日本生命の優秀なセールスレディーにすすめられ、生活のためにセールスの世界に飛び込んだのだ。35歳の時だつた。

「実は日本生命のセールスマン」と書いたが、もう一度。

実は南部さん、もともとは横浜の今はなきバンドホテルにあ

「盛春歌」を歌う南部さん

オレンジ世代応援 タブリ